

SERVICES AT THE FAIR:

Accessible Toilets

Accessible toilets are available at many points around our exhibition centre.

Locations of accessible toilets:

All halls (except in halls 7.2)
South, North and East Entrance
Messe Center, ground floor

Cash machine moneyserv

Locations on the fairground:
Entrance North A (ground floor – next to the doctor's surgery)
Entrance North A (ground floor – next to the wardrobe)

Messe Center ground floor (between supermarket and TELEKOM Service Center)

Hotline in case of failure:
+49 (0)681 98838826

China Service Desk

Our chinese diplomatic mission on site offer advice and practical help. Counter at Messe Center, ground floor

Opening times:

06.06. – 11.06.: 9.30 am – 6 pm

Doctor

A doctor's surgery and a first-aid station (Malteser Hilfsdienst e.V., accident ward) are on standby for the duration of the trade fair.

Entrance North (hall 7, ground floor)

Opening times:

30.05. – 10.06.:	8 am – 7 pm
11.06.:	8 am – 8 pm
12.06. – 15.06.:	8 am – 10.00 pm
16.06.:	8 am – 8 pm
17.06. – 18.06.:	8 am – 7 pm
19.06. – 20.06.:	8 am – 8 pm
21.06. – 23.06.:	8 am – 7 pm

Emergency Number

In the event of an emergency, please dial the „Messe-Notruf“ emergency number and communicate the key facts

Telephone: +49 211 4560111

North Entrance

The Nord A and Nord B entrance concourses offer one-stop shopping for various services.

At the North Entrance A you will find:

ATM moneyserv
Doctor's surgery / First Aid Station
Lost-and-found counter
Prayer room / Chapel (during specific events church services are held)
Police station
Baby changing room

Taxi

Taxis are available outside all entrances during the exhibition

Telecommunications

Trade fairs are communication centres. In cooperation with T-Systems International GmbH, we make sure you are in touch with the rest of the world

Visitor Information System D:VIS

D:VIS is the name of the computer-aided information system Messe Düsseldorf offers visitors. It provides you with the most important exhibitor and product data and information related to the trade fair business. Over 70 terminals are set up for you in the exhibition halls and entrance concourses.

Interview with / Interview mit Thomas Kaczmarek, Geschäftsführer des Wirtschaftsverbandes „Deutsche Feuerfest-Industrie e. V.“

> The refractories industry at GMTN
Die Feuerfestindustrie auf der GMTN

„A trade fair like GMTN calls manufacturers and suppliers alike to the same table. This makes the trade fair an important meeting point for us as a refractories industry that operates in many different sectors.“ For Thomas Kaczmarek, Managing Director of the trade association „Deutsche Feuerfest-Industrie e.V.“ and the German Institute for Refractories and Ceramics (DIFK), this leading trade fair for the metal industry offers an optimal platform for cross-industry meetings.

Cooperation in the system network

Today, the refractory industry no longer sees itself as a product manufacturer or brick supplier. The companies advise on the right product or develop special solutions with the customers, deliver and support installation and dismantling. This brings the recycling concept more into focus and raises the customer-supplier relationship to a new level. This customer proximity and cooperation up to product development also has an impact on product quality and life cycle. In the light of these developments, there is also a growing need for dialogue with the customers, right up to industry dialogue.

This is also underlined by Ulf Frohneberg, Chairman of the Board of the German Refractories Association: „The performance of an industry is also measured by how well it manages to think and act across industries. It has to adapt to the changes in the industry. The refractories industry is a system partner of the steel industry, which is currently undergoing the greatest change in its history. I see the German refractories manufacturers



Thomas Kaczmarek, Managing Director of the trade association „Deutsche Feuerfest-Industrie e. V.“

Thomas Kaczmarek, Geschäftsführer des Wirtschaftsverbandes „Deutsche Feuerfest-Industrie e. V.“ (Photo: Deutsche Feuerfest-Industrie e. V.)

in particular as technology partners: we work in the market with internationally active steel manufacturers and must support the change in the steel industry with our innovations in the long term.

Green Steel is more than the task of an industry

Steel and refractory manufacturers are equally in demand when it comes to green steel.

„If one understands climate protection worldwide, then the development towards Green Steel is the right way,“ says Kaczmarek. „If products are developed in Germany or the EU with the high energy costs or environmental regulations, then they still have to remain competitive. Compensatory mechanisms at national borders do help. But if one wants to do without tax barriers or tariffs, politics must strengthen the domestic market – and stimulate demand for green steel, for example, through targeted tenders.“

Fokus und hebt die Kunden-Lieferanten-Beziehung auf eine neue Stufe. Diese Kundennähe und Zusammenarbeit bis hin zur Produktentwicklung wirkt sich auch auf Produktqualität und Lebenszyklus aus. Im Lichte dieser Entwicklungen wächst ebenfalls der Bedarf an einem Dialog mit den Kunden bis hin zum Branchendialog.

Das unterstreicht auch Ulf Frohneberg, Vorstandsvorsitzender Verband Deutsche Feuerfest-Industrie: „Die Leistungskraft einer Branche misst sich auch daran, wie gut sie es schafft, branchenübergreifend zu denken und zu handeln. Sie muss sich den Veränderungen der Industrie anpassen. Die Feuerfestindustrie ist Systempartner der Stahlindustrie, die aktuell den größten Wandel ihrer Geschichte vollzieht. Da sehe ich vor allem auch die deutschen Feuerfesthersteller als Technologiepartner gefragt: Wir arbeiten im Markt mit international tätigen Stahlherstellern und müssen den Wandel der Stahlbranche mit unseren Innovationen nachhaltig unterstützen.“

Green Steel ist mehr als die Aufgabe einer Branche

Stahl- und Feuerfest-Hersteller sind gleichermaßen gefragt, wenn es um Green Steel geht.

„Begreift man Klimaschutz weltweit, dann ist die Entwicklung zum Green Steel der richtige Weg“, so Kaczmarek. „Wenn Produkte in Deutschland oder der EU mit den hohen Energiekosten oder Umweltauflagen entwickelt werden, dann müssen sie dennoch wettbewerbsfähig bleiben. Da helfen zwar Ausgleichsmechanismen an den Landesgrenzen. Will man aber auf steuerliche Schranken oder Zölle verzichten,

„Eine Messe wie die GMTN ruft die Hersteller und Zulieferer gleichermaßen an einen Tisch. Damit ist die Messe für uns als Feuerfest-Industrie, die in vielen unterschiedlichen Branchen agiert, ein wichtiger Begegnungspunkt.“ Für Thomas Kaczmarek, Geschäftsführer des Wirtschaftsverbandes „Deutsche Feuerfest-Industrie e.V.“ und des Deutschen Instituts für Feuerfest und Keramik (DIFK), bietet diese Leitmesse der Metallindustrie eine optimale Plattform branchenübergreifender Begegnungen.

Kooperation im Systemverbund

Die Feuerfest-Industrie versteht sich heute nicht mehr als Produkthersteller oder Steine-Lieferant. Die Unternehmen beraten zum richtigen Produkt oder entwickeln Speziallösungen mit den Kunden, liefern und unterstützen beim Einbau und Rückbau. Damit rückt der Recyclinggedanke mehr in den

Refractory as Invisible Hero

Every high-temperature process needs refractory products that are fired at temperatures of over 1,300 °C, for example, so that they can then be used in even higher temperature structures, up to over 2,000 °C. Natural gas is needed for this in the production process. The transformation to hydrogen as an essential energy carrier is already taking place, but the infrastructure and continuous supply are only in their infancy.

So for the time being, natural gas is the only option.

Kaczmarek: „Last year we were worried that possible shutdowns due to a natural gas shortage could have led to restrictions in the product range. The consequences would have been felt far beyond the refractories industry: „If the furnaces at Refractories have to be shut down, then a few weeks later the first steelworks will be in operation. And if the furnace goes out there, it won't be turned on in Germany either.“

In essence, refractories are an important production factor, an „invisible hero“ that helps to ensure that steel for wind turbines or glass for photovoltaics can continue to be produced.

Dialogue of the refractories experts at the trade fair stand

Thomas Kaczmarek: „With the industry dialogue: „Steel meets Refractory“, we started in 2018 to jointly debate tasks of the steel industry with solutions of the refractory manufacturers.

This special form of partnership cooperation is under the patronage of the Rhineland-Palatinate Ministry of Economics and carries the idea that affects many industries beyond the THERMPROZESS trade fair.

We would like to invite visitors to the fair to talk to our experts at the joint stand E 30 in hall 10 (GIFA). There, we will advise with the specialists of the globally recognised DIFK on materials testing or else on partnership research projects in the refractories sector. And we are happy to invite you to transfer knowledge at one of our many seminars or conferences.

In September 2023, for example, we will host the UNITECR World Refractories Conference in Frankfurt and expect a good 1,000 participants – manufacturers as well as customers, universities and research institutes – on the main topic of „The Carbon Challenge“.

müsse die Politik den Binnenmarkt stärken – und die Nachfrage z.B. nach grünem Stahl durch gezielte Ausschreibungen beleben.“

Feuerfest als Invisible Hero

Jeder Hochtemperaturprozess braucht Feuerfest-Produkte, die z.B. bei Temperaturen von über 1.300 °C gebrannt werden, um dann in noch höheren Temperaturgefügen bis über 2.000 °C eingesetzt werden zu können. Dafür wird im Produktionsprozess Erdgas benötigt. Die Transformation zum Wasserstoff als wesentlicher Energieträger findet bereits statt, allerdings ist die Infrastruktur und kontinuierliche Lieferung erst in den Kinderschuhen.

Also bleibt zunächst nur Erdgas.

Thomas Kaczmarek: „Im vergangenen Jahr hatten wir Sorge, dass mögliche Abschaltungen aufgrund einer Erdgas-Mangellage zu Einschränkungen des Produktangebotes hätte führen können. Die Folgen wären weit über die Feuerfest-Industrie hinaus spürbar geworden: „Wenn bei Feuerfest die Brennöfen abgeschaltet werden müssen, dann stehen ein paar Wochen später die ersten Stahlwerke. Und wenn dort der Ofen ausgeht, dann wird der in Deutschland auch nicht mehr angemacht.“

Im Kern ist Feuerfest also ein wichtiger Produktionsfaktor, ein „Invisible Hero“, der hilft, dass weiterhin Stahl für Windräder oder Glas für Photovoltaik produziert werden kann.

Dialog der Feuerfeste-Experten am Messestand

Thomas Kaczmarek: „Mit dem Branchendialog ‚Steel meets Refractory‘ haben wir 2018 begonnen, Aufgabenstellungen der Stahlindustrie mit Lösungen der Feuerfest-Hersteller gemeinsam zu debattieren. Diese besondere Form der partnerschaftlichen Zusammenarbeit steht unter Schirmherrschaft des Rheinland-Pfälzischen Wirtschaftsministeriums und trägt den Gedanken, der über die Messe THERMPROZESS hinaus viele Branchen betrifft.

Wir laden die Messebesucher gerne ein, mit unseren Experten auf dem Gemeinschaftsstand E 30 in Halle 10 (GIFA) zu sprechen. Dort beraten wir mit den Spezialisten des weltweit anerkannten DIFK zur Materialprüfung oder aber zu partnerschaftlichen Forschungsprojekten im Feuerfestbereich. Und wir laden zum Wissenstransfer bei einem unserer vielen Seminare oder Konferenzen ein. So richten wir z.B. im September 2023 die Feuerfest-Weltkonferenz UNITECR in Frankfurt aus und erwarten gut 1.000 Teilnehmer – Hersteller wie Kunden, Hochschulen und Forschungsinstitute – zum Leitthema ‚The Carbon Challenge!‘

Deutsche Feuerfest-Industrie e. V
 > Hall 10 E30 / Halle 10 E30





Durchblick. Einblick. Ausblick.

Bleiben Sie neugierig und besuchen Sie FRECH, den weltweit führenden Hersteller von Warm- und Kaltkammer-Druckgießmaschinen.

Die Natur war schon immer unsere Inspiration:

- für solide, durchdachte Entwicklungen,
- für gute Ideen zur Schonung von Ressourcen
- und einen ganzheitlichen Überblick über unsere Druckgießbranche, um zum richtigen Zeitpunkt das Richtige zu tun.

Und das Ganze mit der Leidenschaft unseres Unternehmens.

www.frech.com



**Besuchen Sie uns
in Halle 11, Stand D22**